

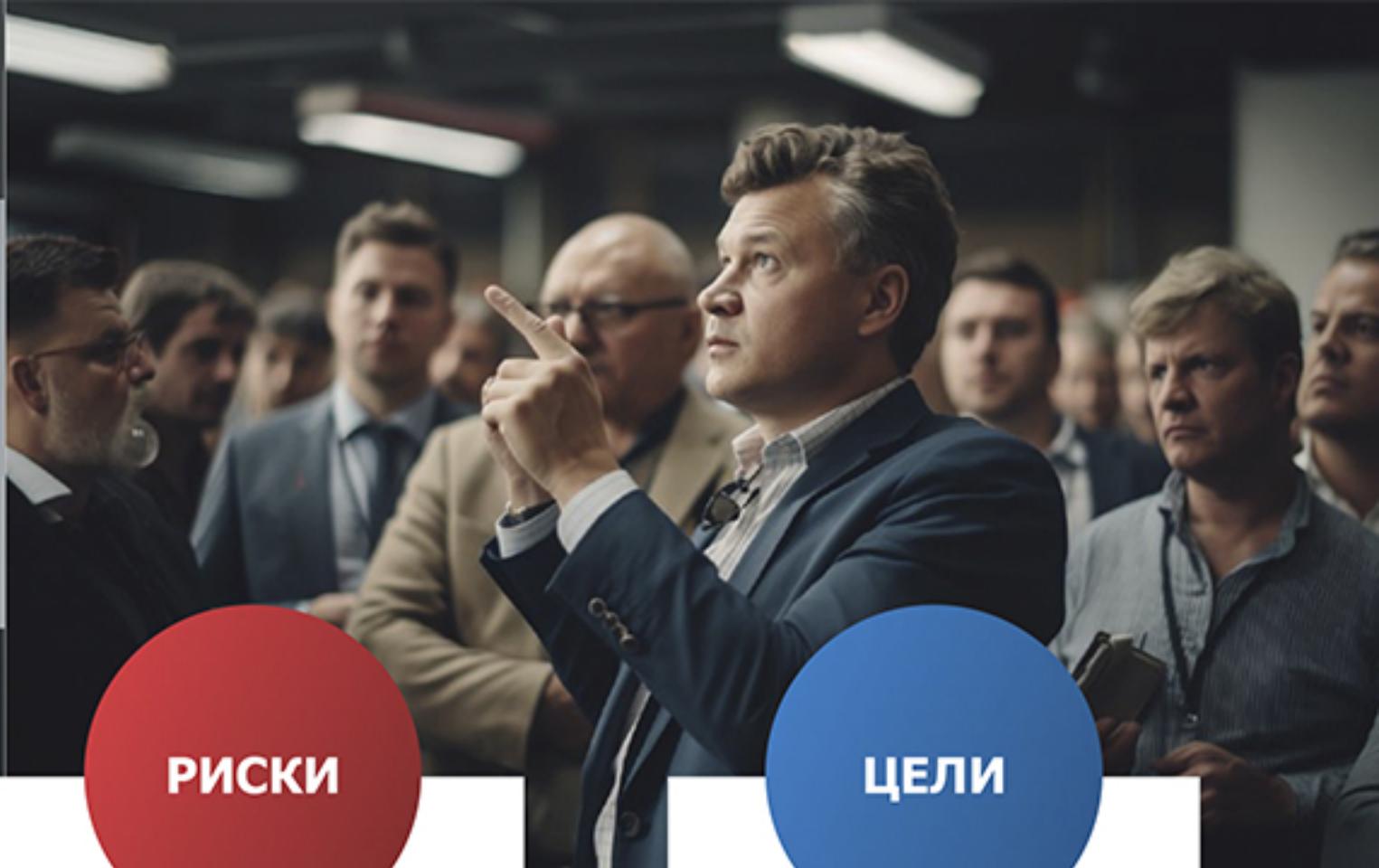


УМНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

ЗАКОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ОПТИМИЗАЦИИ
ОТЧЕСТНОСТИ И НАЛОГОВ



ТЕНДЕРЫ, КРЕДИТЫ И ГРАНТЫ. РАСШИРЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

**ЗАДАЧИ****ЧТО ИМЕЕМ?**

Компания стремится участвовать и побеждать в тендерах и конкурсах, однако сталкивается с трудностями в расширении финансирования и гарантийного обеспечения.

Причиной становится финансовая отчетность, содержащая цифры, не соответствующие необходимым требованиям.

РИСКИ**ЧЕМ ГРОЗИТ?**

Низкие финансовые показатели вызывают сомнения в способности компании выполнять обязательства.

Слабая финансовая отчетность ограничивает возможности участия в государственных и коммерческих тендерах, препятствует получению необходимых банковских гарантит и кредитов.

ЦЕЛИ**ЧТО НУЖНО?**

Для улучшения результатов участия в тендерных процедурах и повышения кредитоспособности необходимо законными методами улучшить ключевые показатели бухгалтерского баланса.

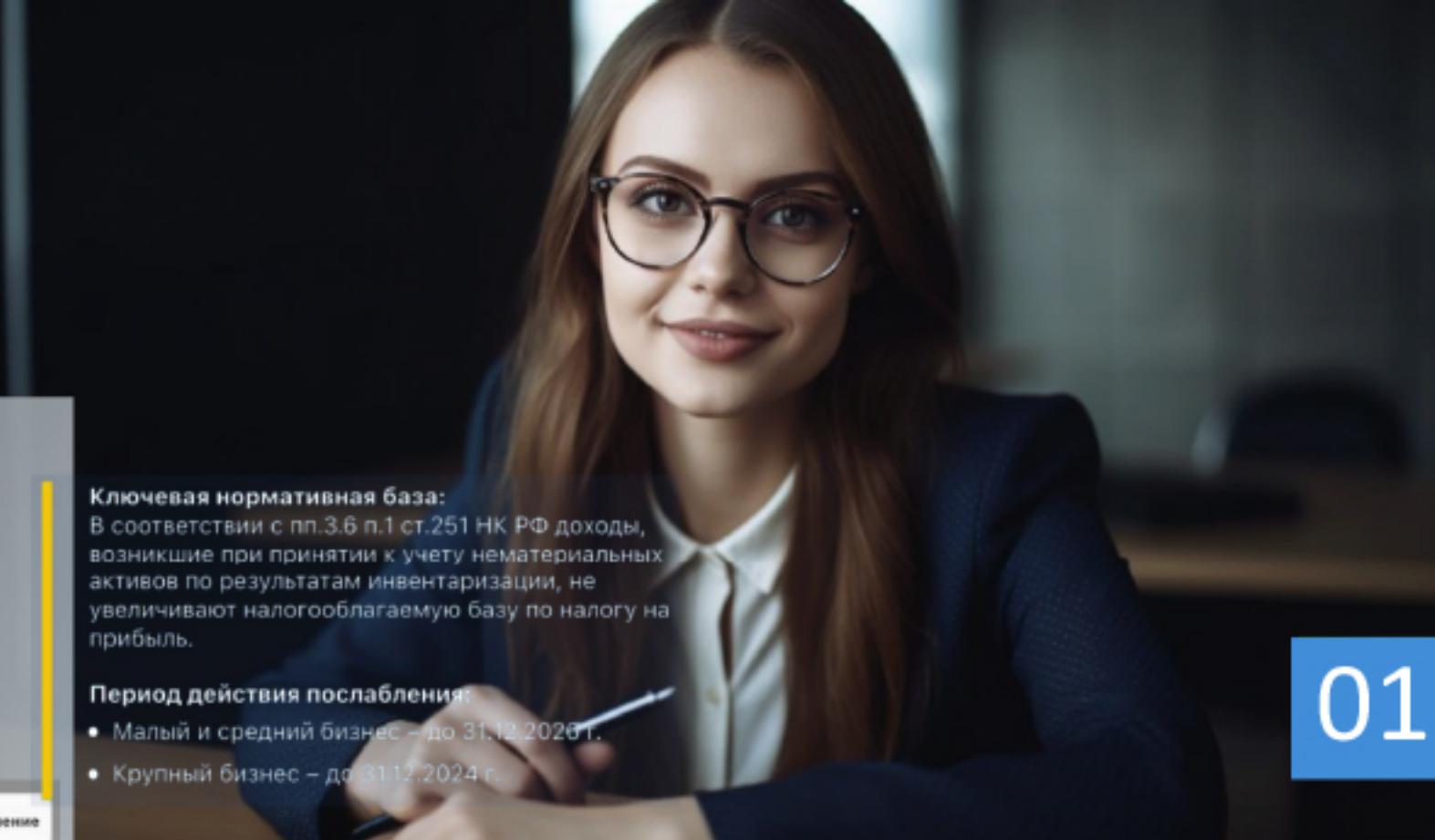
В процессе оптимизации важно не допустить роста налоговых рисков и увеличения налога на прибыль.

РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИТ:

- расширить лимиты и улучшить условия банковского финансирования и гарантийного обеспечения;
 - повысить рейтинг заявок при участии в тендерных процедурах.

Улучшение финансовых показателей путем принятия к учету нематериального актива с доказанной стоимостью

Показатель	Значение	Расчетное значение
Собственный капитал / Equity	24 977 000,00	124 978 999,00
Доля собственного капитала / Equity Ratio	18%	53%
Чистая прибыль / Net Profit	223 000,00	100 222 999,00
Чистый долг / EBITDA / Net Debt/EBITDA	-15,58	1,04
Общий долг / EBITDA / Total Debt/EBITDA	-17,57	1,17
Рентабельность по EBITDA / EBITDA Margin	-1,6%	24%
Рентабельность по чистой прибыли / Net Profit Margin	0,1%	26%
Рентабельность собственного капитала / Return on Equity	0,9%	134%
Рентабельность активов / Return on Assets	0,2%	56%
Коэффициент общей платежеспособности / Current Ratio	1,97	2,87
Коэффициент автономии / Equity Ratio	0,23	1,14
Коэффициент финансовой зависимости / Debt-to-Equity Ratio	0,43	0,25
Коэффициент финансового рычага / Financial Leverage Ratio	2,33	0,47
Коэффициент задолженности / Debt Ratio	2,33	0,47
Коэффициент покрытия процентов / Interest Coverage Ratio	-0,98	11,43



Ключевая нормативная база:
В соответствии с пп.3.6 п.1 ст.251 НК РФ доходы, возникшие при принятии к учету нематериальных активов по результатам инвентаризации, не увеличивают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

Период действия послабления

- Малый и средний бизнес – до 31.12.2026 г.
 - Крупный бизнес – до 31.12.2024 г.

01

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ОТ И ДО



Плюсы

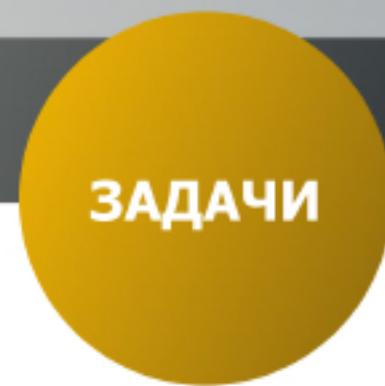
- подлинный актив в основе решения
 - лучшая на рынке стоимость услуг
 - срок выполнения **20** дней

ТЕНДЕРЫ, КРЕДИТЫ И ГРАНТЫ. РАСШИРЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ





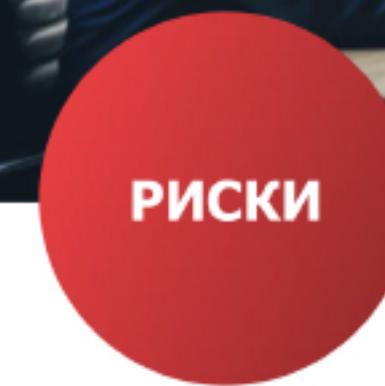
СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА. ПОВЫШЕНИЕ КАПИТАЛИЗАЦИИ



ЧТО ИМЕЕМ?

Компания нацелена на повышение капитализации для привлечения частных и публичных инвестиций, либо на осуществления сделок слияния и поглощения (M&A).

При этом в капитале компании не учтены ключевые активы, во многом определяющие успех бизнеса - используемые ноу-хау.



ЧЕМ ГРОЗИТ?

Отсутствие в учете компании используемых ею ноу-хау ведет к искажению оценки стоимости бизнеса и снижает его инвестиционную привлекательность.

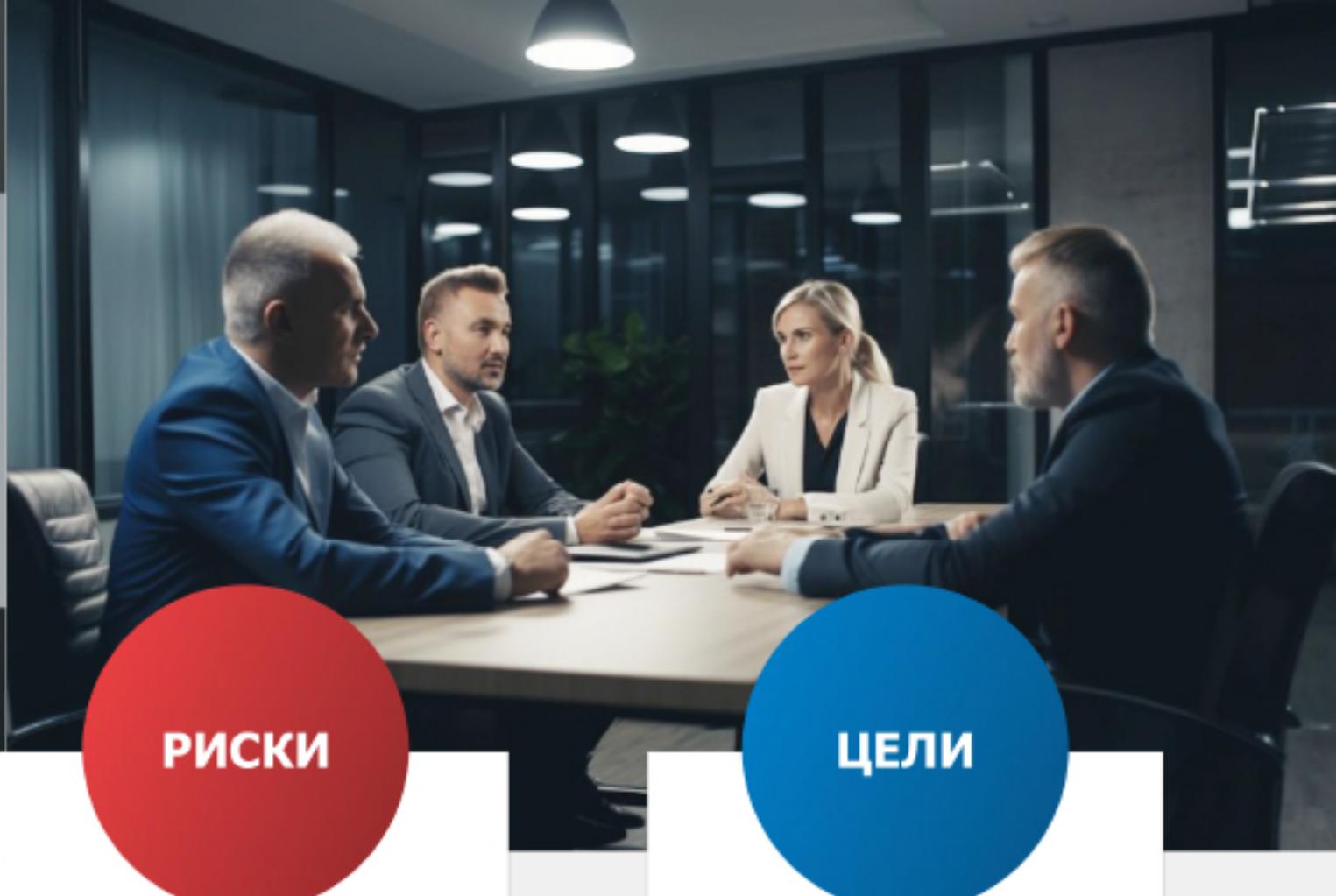
Положение о бухгалтерском учете обязывает принимать к учету нематериальные активы, приносящие экономическую выгоду.



ЧТО НУЖНО?

Для исправления искажений в оценке стоимости компании и увеличения её капитализации необходимо идентифицировать и учесть нематериальные активы по рыночной стоимости.

При этом важно не допустить роста налоговых рисков и увеличения налога на прибыль.



РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИТ:

- существенно повысить инвестиционный потенциал компании, необходимый для расширения и развития бизнеса;
- обоснованно поднять стоимость компании для совершения сделок M&A.

Увеличение капитализации и стоимости компании принятием к учету подлинного нематериального актива



02

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ОТ И ДО

Этап 1 СОГЛАСОВАНИЕ ЗАКАЗА

На основе данных отчетности компании и с учетом ее специализации проводится предварительная оценка стоимости актива. Согласовываются тематика ноу-хау и условия заказа.

Этап 2 ОФОРМЛЕНИЕ НОУ-ХАУ

В рамках деятельности компании выявляется ноу-хау, составляется необходимая документация. Объект интеллектуальной собственности депонируется в базе данных регистратора.

Этап 3 ОЦЕНКА НОУ-ХАУ

На основе анализа рыночных условий и финансовых показателей компании, квалифицированным оценщиком проводится расчет рыночной стоимости ноу-хау. Подготавливается Отчет об оценке.

Этап 4 КОНСАЛТИНГ

Разрабатываются материалы для создания внешнего и внутреннего документооборота компании, а также рекомендации по корректному отражению операций в бухгалтерском и налоговом учете.

Этап 5 ПЕРЕДАЧА ДОКУМЕНТОВ

Проводится процедура согласования документов в электронном формате. После получения одобрения, подписанный комплект документов отправляется клиенту курьерской службой.

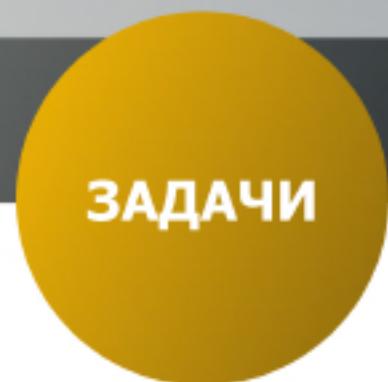
ПЛЮСЫ:

- подлинный актив в основе решения
- лучшая на рынке стоимость услуг
- срок выполнения **20** дней





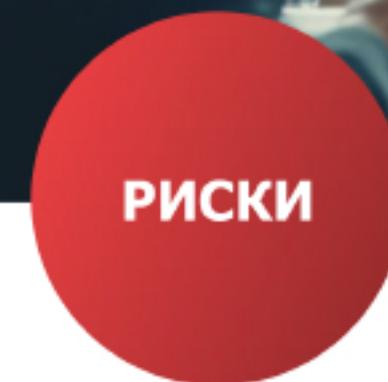
ВЫПЛАТА ВЫСОКИХ ДИВИДЕНДОВ ПРИ НИЗКОЙ ПРИБЫЛИ



ЧТО ИМЕЕМ?

Компания приняла решение о выплате дивидендов за прошедший год, поскольку располагает достаточными свободными денежными средствами.

Но по данным годовой финансовой отчетности отсутствуют законные основания для осуществления выплат в необходимом объеме.



ЧЕМ ГРОЗИТ?

Выплата компанией дивидендов сверх суммы нераспределенной прибыли приводит к нарушению законодательства и негативным налоговым последствиям.

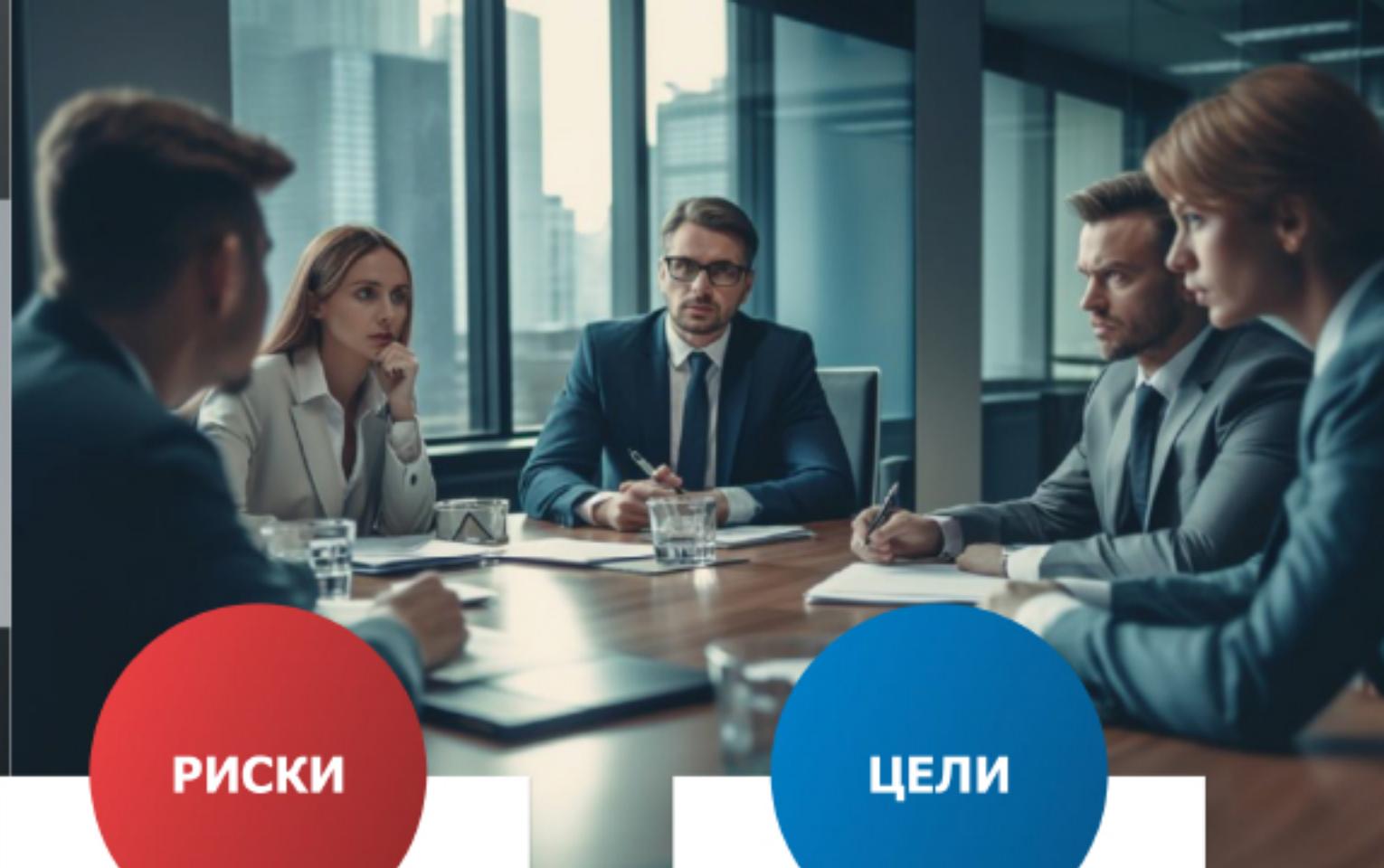
Руководитель компании, допустивший такие выплаты, может столкнуться с юридической ответственностью, вплоть до уголовной.



ЧТО НУЖНО?

Для увеличения суммы, доступной для выплаты дивидендов, необходимо законными методами повысить объем нераспределенной прибыли компании.

Важно не допустить ухудшения финансовых показателей, роста налоговых рисков и увеличения налога на прибыль.



РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИТ:

- повысить прибыльность бизнеса и произвести выплату дивидендов в необходимом объеме;
- увеличить чистые активы компании и улучшить важные финансовые показатели.

**Льготное
увеличение чистой
прибыли путем
принятия к учету
нематериального
актива и выплаты
дивидендов**



Показатель	Текущее значение	Расчетное значение
Собственный капитал Equity	511 255 000,00	911 255 000,00
Нераспределенная прибыль Retained Earnings	35 722 000,00	435 722 000,00
Рентабельность по чистой прибыли Net Profit Margin	3,7%	15%
Коэффициент покрытия процентов Interest Coverage Ratio	0,46	4,15
Максимальная сумма дивидендов Dividend Payout Limit	34 665 000,00	434 665 000,00
Налог на прибыль Company Income Tax	8 685 000,00	8 685 000,00



03

Ключевая нормативная база:
В соответствии с пп.3.6 п.1 ст.251 НК РФ доходы, возникшие при принятии к учету нематериальных активов по результатам инвентаризации, не увеличивают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

Период действия послабления:

- Малый и средний бизнес – до 31.12.2026 г.
- Крупный бизнес – до 31.12.2024 г.

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ОТ И ДО

Этап 1 СОГЛАСОВАНИЕ ЗАКАЗА

На основе данных отчетности компании и с учетом ее специализации проводится предварительная оценка стоимости актива. Согласовываются тематика ноу-хау и условия заказа.

Этап 2 ОФОРМЛЕНИЕ НОУ-ХАУ

В рамках деятельности компании выявляется ноу-хау, составляется необходимая документация. Объект интеллектуальной собственности депонируется в базе данных регистратора.

Этап 3 ОЦЕНКА НОУ-ХАУ

На основе анализа рыночных условий и финансовых показателей компании, квалифицированным оценщиком проводится расчет рыночной стоимости ноу-хау. Подготавливается Отчет об оценке.

Этап 4 КОНСАЛТИНГ

Разрабатываются материалы для создания внешнего и внутреннего документооборота компании, а также рекомендации по корректному отражению операций в бухгалтерском и налоговом учете.

Этап 5 ПЕРЕДАЧА ДОКУМЕНТОВ

Проводится процедура согласования документов в электронном формате. После получения одобрения, подписанный комплект документов отправляется клиенту курьерской службой.

ПЛЮСЫ:

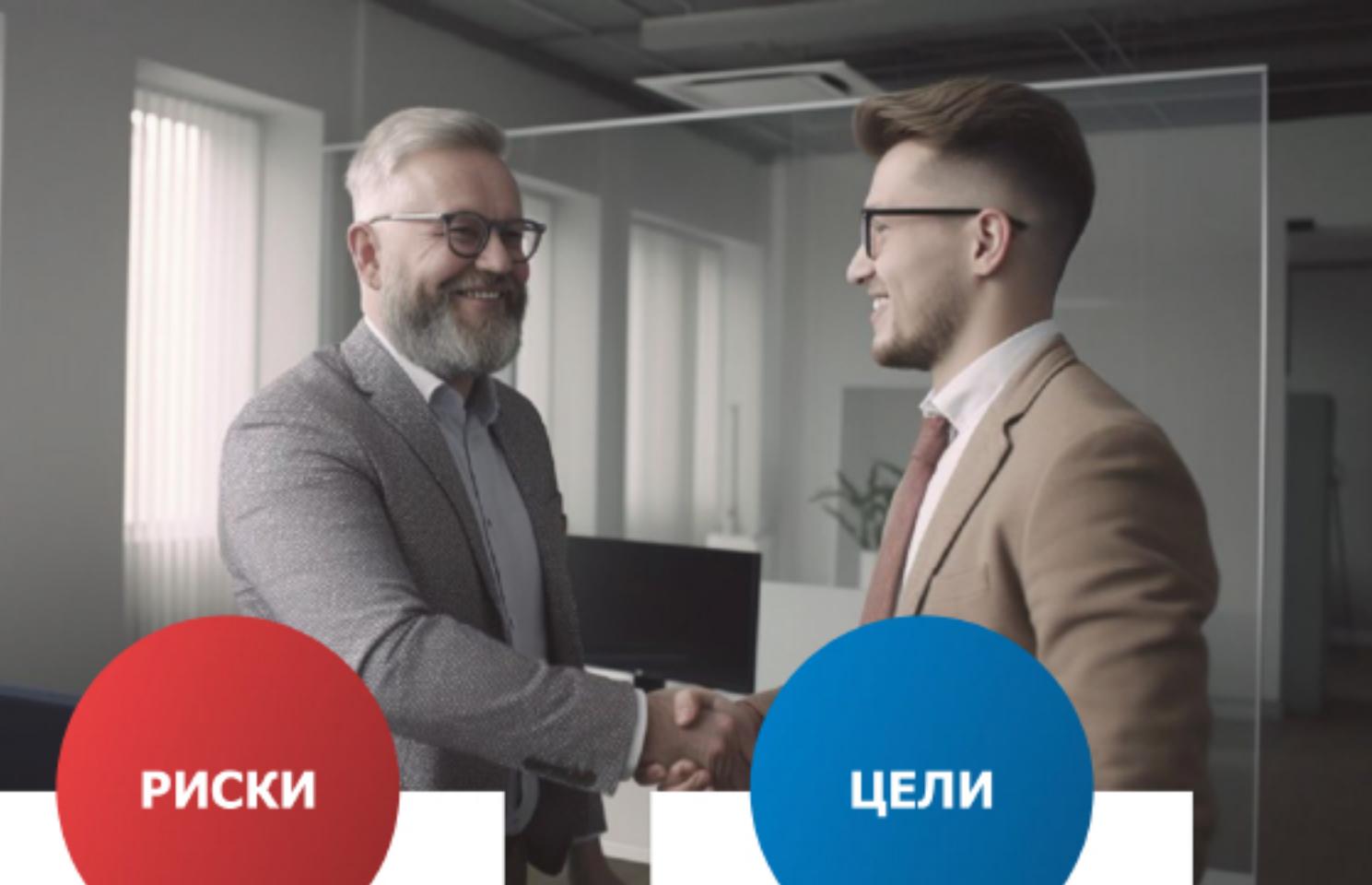
- подлинный актив в основе решения
- лучшая на рынке стоимость услуг
- срок выполнения **20** дней

ВЫПЛАТА ВЫСОКИХ ДИВИДЕНДОВ ПРИ НИЗКОЙ ПРИБЫЛИ





УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ И ПРИБЫЛЬЮ. ЛИЦЕНЗИИ

**ЗАДАЧИ**

ЧТО ИМЕЕМ?

Предстоящие законодательные изменения повысят налоговую нагрузку на бизнес.

Для адаптации к новым реалиям и увеличения инвестиционной привлекательности необходима оптимизация системы управления финансовыми потоками и капитализацией.

РИСКИ

ЧЕМ ГРОЗИТ?

Если не модернизировать систему финансового управления в условиях увеличения налоговой нагрузки, бизнес рискует столкнуться с уменьшением доступных ресурсов для инвестиций и развития.

Это, как правило, приводит к падению прибыльности и снижению кредитоспособности.

ЦЕЛИ

ЧТО НУЖНО?

Для увеличения прибыли и капитализации компании необходимо усовершенствовать механизмы управления затратами.

Следует перестроить налоговую стратегию для максимального использования налоговых льгот, минимизируя при этом налоговые риски.



РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИТ:

- сформировать центр прибыли, оптимизировать движение финансов;
- получить новые источники для роста прибыли и законные возможности для снижения ставки налога на прибыль до 3%.

Лицензирование ноу-хау для роста капитализации и управления денежными потоками и налоговой нагрузкой



Ключевая нормативная база:

В соответствии с абз. 4 п. 1 ст. 284 НК РФ, регионам предоставляется право снижать ставку налога на прибыль, который поступает в региональные бюджеты.

Пониженные налоговые ставки применяются к прибыли от лицензионных сделок по использованию интеллектуальной собственности, права на которую принадлежат налогоплательщику.

04

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ОТ И ДО

Этап 1 СОГЛАСОВАНИЕ ЗАКАЗА

На основе данных отчетности компании и с учетом ее специализации проводится предварительная оценка стоимости актива. Согласовываются тематика ноу-хау и условия заказа.

Этап 2 ОФОРМЛЕНИЕ НОУ-ХАУ

В рамках деятельности компании выявляется ноу-хау, составляется необходимая документация. Объект интеллектуальной собственности депонируется в базе данных регистратора.

Этап 3 ОЦЕНКА НОУ-ХАУ

На основе анализа рыночных условий и финансовых показателей компании, квалифицированным оценщиком проводится расчет рыночной стоимости ноу-хау. Подготавливается Отчет об оценке.

Этап 4 КОНСАЛТИНГ

Разрабатываются материалы для создания внешнего и внутреннего документооборота компании, а также рекомендации по корректному отражению операций в бухгалтерском и налоговом учете.

Этап 5 ПЕРЕДАЧА ДОКУМЕНТОВ

Проводится процедура согласования документов в электронном формате. После получения одобрения, подписанный комплект документов отправляется клиенту курьерской службой.

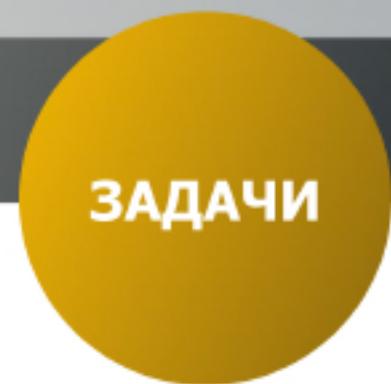
ПЛЮСЫ:

- подлинный актив в основе решения
- лучшая на рынке стоимость услуг
- срок выполнения **20** дней





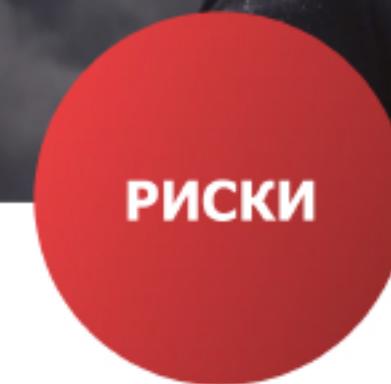
ИСПРАВЛЕНИЕ ОШИБОК УЧЁТА ЗАПАСОВ И ДОЛГОВ БЕЗ ПРОБЛЕМ



ЧТО ИМЕЕМ?

В компании выявлены расхождения в учете запасов (остатков ТМЦ), а также нарушения сроков списания задолженностей.

Необходимо привести учет в соответствие с действующим законодательством и устранить ошибки, негативно влияющие на финансовые показатели.



ЧЕМ ГРОЗИТ?

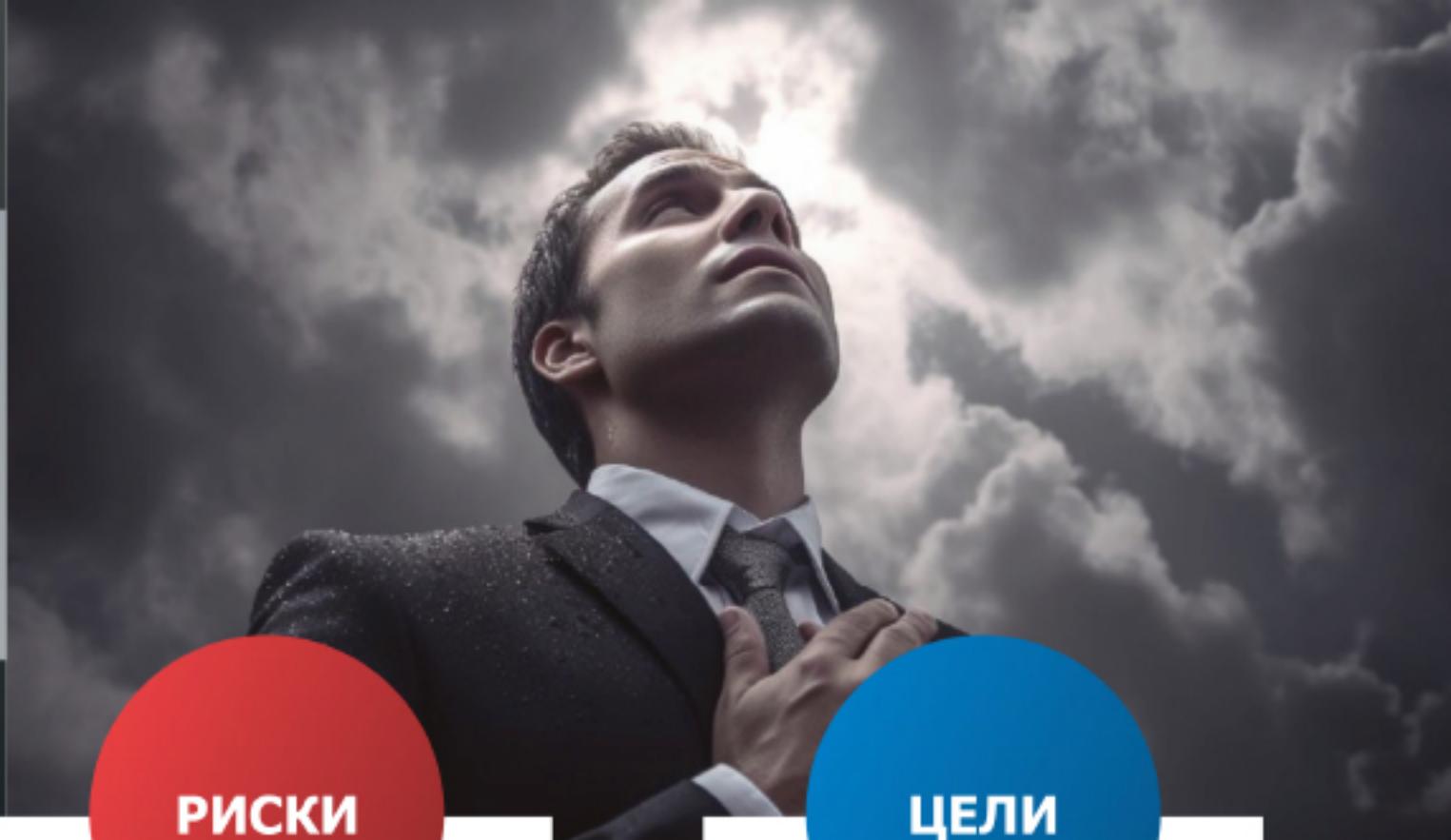
Выявление несоответствий в учете запасов и несвоевременное списание задолженностей часто рассматривается налоговым органом как косвенные доказательства неправомерного занижения налогоплательщиком налоговой базы, что может привести к применению дополнительных мер налогового контроля.



ЧТО НУЖНО?

Для обеспечения прозрачности финансовой отчетности компании необходимо привести учет запасов и задолженностей в точное соответствие с фактическими значениями.

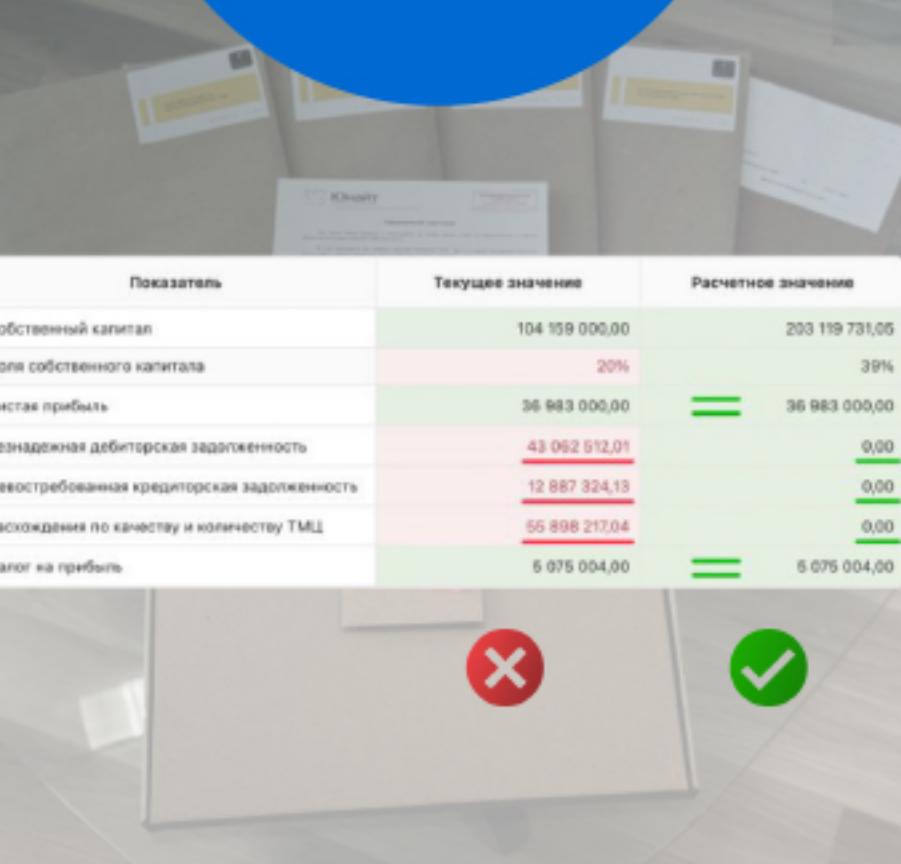
Важно не допустить ухудшения финансовых показателей и увеличения налога на прибыль.



РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИТ:

- списать безнадёжную задолженность и выявленную недостачу без убытка и увеличения налога на прибыль;
- устранить расхождения, улучшить показатели и снизить налоговые риски.

Компенсация последствий от списания запасов и долговой прибылью от принятия к учету, либо амортизацией нематериального актива



Показатель	Текущее значение	Расчетное значение
Собственный капитал	104 159 000,00	203 119 731,06
Доля собственного капитала	20%	39%
Чистая прибыль	36 983 000,00	36 983 000,00
Безнадежная дебиторская задолженность	43 092 512,01	0,00
Невостребованная кредиторская задолженность	12 887 324,13	0,00
Расхождения по качеству и количеству ТМЦ	55 898 217,04	0,00
Налог на прибыль	6 075 054,00	6 075 004,00



05

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ОТ И ДО

Этап 1 СОГЛАСОВАНИЕ ЗАКАЗА

На основе данных отчетности компании и с учетом ее специализации проводится предварительная оценка стоимости актива. Согласовываются тематика ноу-хау и условия заказа.

Этап 2 ОФОРМЛЕНИЕ НОУ-ХАУ

В рамках деятельности компании выявляется ноу-хау, составляется необходимая документация. Объект интеллектуальной собственности депонируется в базе данных регистратора.

Этап 3 ОЦЕНКА НОУ-ХАУ

На основе анализа рыночных условий и финансовых показателей компании, квалифицированным оценщиком проводится расчет рыночной стоимости ноу-хау. Подготавливается Отчет об оценке.

Этап 4 КОНСАЛТИНГ

Разрабатываются материалы для создания внешнего и внутреннего документооборота компании, а также рекомендации по корректному отражению операций в бухгалтерском и налоговом учете.

Этап 5 ПЕРЕДАЧА ДОКУМЕНТОВ

Проводится процедура согласования документов в электронном формате. После получения одобрения, подписанный комплект документов отправляется клиенту курьерской службой.

ПЛЮСЫ:

- подлинный актив в основе решения
- лучшая на рынке стоимость услуг
- срок выполнения **20** дней

ИСПРАВЛЕНИЕ ОШИБОК УЧЁТА ЗАПАСОВ И ДОЛГОВ БЕЗ ПРОБЛЕМ





Контакты

БАНКИ МАРКЕТ

📍 Малышева 36 офис 703

📞 +7 (922) 176-27-77

📞 +7 (967)-639-09-36

🌐 www.banki.market

👉 @bankimarket

vk @banki.market

